InnoAgora
powered by HDB

ΜΕΣΟΣ ΑΡΙΘΜΟΣ ΗΜΕΡΩΝ ΠΛΗΡΩΜΗΣ

Οι Μέσες Ημέρες Πληρωμής δείχνουν πόσο χρόνο χρειάζεται, κατά μέσο όρο, μια εταιρεία να εξοφλήσει τους προμηθευτές της.

Ο δείκτης αυτός είναι χρήσιμος τόσο για τους επιχειρηματίες που θέλουν να διαχειρίζονται αποτελεσματικά τη ρευστότητα της επιχείρησης παροδικά, όσο και για τους επενδυτές ή δανειστές που επιδιώκουν να αξιολογήσουν την οικονομική συνέπεια της εταιρείας συγκριτικά με τους ανταγωνιστές της.

Μια σταθερά υψηλή τιμή μπορεί να δηλώνει πιθανά προβλήματα στη ταμειακή διαχείριση της ή στις καθυστερήσεις πληρωμών, ενώ μια πολύ χαμηλή τιμή ενδέχεται να σημαίνει ότι η επιχείρηση δεν εκμεταλλεύεται πλήρως τους διαθέσιμους όρους πίστωσης.

Σε γενικές γραμμές, οι επιχειρήσεις επιδιώκουν να διατηρούν τις μέσες ημέρες πληρωμής σε χαμηλά επίπεδα, ως ένδειξη συνέπειας των οικονομικών τους υποχρεώσεων. Ωστόσο, αν ο δείκτης είναι εξαιρετικά χαμηλός, μπορεί να υποδηλώνει ότι δεν αξιοποιούν πλήρως τα χρονικά περιθώρια που προσφέρουν οι προμηθευτές.

Αντίθετα, ένας υπερβολικά υψηλός αριθμός ενδέχεται να δείχνει ότι οι πληρωμές προς προμηθευτές βγαίνουν εκπρόθεσμες ανεξάρτητα από τους συμφωνημένους όρους, γεγονός που μπορεί να οδηγήσει σε τόκους και επιβαρύνσεις. Επίσης ενδέχεται να υποδεικνύει εσωτερικές δυσκολίες στην ρευστότητα της επιχείρησης και να επιβαρύνει αρνητικά την πιστοληπτική της αξιοπιστία.

1. Πώς υπολογίζονται οι Μέσες Ημέρες Πληρωμής;

Για να υπολογιστούν οι Μέσες Ημέρες Πληρωμής, διαιρούνται οι υποχρεώσεις προς πληρωμή με τις συνολικές αγορές που πραγματοποιήθηκαν σε μια συγκεκριμένη περίοδο και το αποτέλεσμα πολλαπλασιάζεται με τον αριθμό των ημερών της περιόδου.

Αυτός ο δείκτης δείχνει πόσες ημέρες, κατά μέσο όρο, χρειάζεται η επιχείρησή για να πληρώσει τους προμηθευτές της.

Εφαρμογή Τύπου

$$\text{Μέσες Ημέρες Πληρωμής} = \left(\frac{\text{Ημέρες Περιόδου} * \text{Μέσος όρος Υποχρεώσεων προς Πληρωμή}}{\text{Αγορές επί Πιστώσει}}\right) * 365$$

ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ

HDB ACADEM

Μια εταιρεία έχει **μέσο υπόλοιπο υποχρεώσεων προς πληρωμή** €40.000 στη διάρκεια ενός έτους και οι **συνολικές αγορές επί πιστώσει** για την ίδια περίοδο ανέρχονται σε €300.000.

Χρησιμοποιώντας τον τύπο:

$$\text{Μέσες Ημέρες Πληρωμής} = \left(\frac{\text{Ημέρες Περιόδου} * \text{Μέσος όρος Υποχρεώσεων προς Πληρωμή}}{\text{Αγορές επί Πιστώσει}}\right) * 365 = \frac{€40.000}{€300.000} * 365 = \mathbf{48.7\ ημέρες}$$

Αυτό σημαίνει ότι η εταιρεία χρειάζεται προσεγγιστικά 49 ημέρες, κατά μέσο όρο, για να πληρώσει τους προμηθευτές της.

2. Τι συμβαίνει όταν αυξάνονται οι Μέσες Ημέρες Πληρωμής;

Μια αύξηση στις Μέσες Ημέρες Πληρωμής σημαίνει ότι η εταιρεία καθυστερεί περισσότερο να εξοφλήσει τους προμηθευτές της. Αυτό μπορεί να είναι ένδειξη προβλημάτων ρευστότητας ή μια στρατηγική επιλογή για να διατηρεί περισσότερο διαθέσιμο κεφάλαιο βραχυπρόθεσμα.

Ορισμένες επιχειρήσεις καθυστερούν σκόπιμα τις πληρωμές ώστε να χρησιμοποιούν τα χρήματα για άλλες ανάγκες, όπως η αποπληρωμή χρεών ή επενδύσεις. Ωστόσο, αν αυτό γίνεται τακτικά, οι δανειστές μπορεί να το θεωρήσουν ως ένδειξη κινδύνου.

Παρόλα αυτά σε ένα πλαίσιο αμοιβαίας εμπιστοσύνης μεταξύ των δύο πλευρών, οι προμηθευτές μπορούν να δείξουν κατανόηση για μεγαλύτερους χρόνους εξόφλησης.

3. Τι σημαίνει χαμηλότερες Μέσες Ημέρες Πληρωμής;

Μείωση στις Μέσες Ημέρες Πληρωμής σημαίνει ότι η εταιρεία εξοφλεί τα τιμολόγια των προμηθευτών της πιο γρήγορα από πριν.

Σε πολλές περιπτώσεις, οι προμηθευτές είναι πρόθυμοι να προσφέρουν εκπτώσεις για ταχύτερη πληρωμή. Για παράδειγμα, μπορεί να δώσουν έκπτωση 2% αν η πληρωμή γίνει εντός 15 ημερών αντί για τις συνηθισμένες 60.

Η ταχύτερη εξόφληση μπορεί να βελτιώσει τα λειτουργικά περιθώρια κέρδους και να ενισχύσει τη σχέση εμπιστοσύνης με τους προμηθευτές. Δείχνοντας ότι η επιχείρηση είναι αξιόπιστη και οικονομικά υπεύθυνη, δημιουργώντας θετικό κλίμα κάτι που μπορεί να ωφελήσει στο μέλλον, εάν χρειαστεί πιο ευέλικτους όρους πληρωμής.

HDB ACADEM

4. Ποιες επιχειρήσεις θα πρέπει να δώσουν έμφαση στη βελτιστοποίηση των Μέσων Ημερών Πληρωμής;

Αν και οι Μέσες Ημέρες Πληρωμής αποτελούν χρήσιμο δείκτη για κάθε επιχείρηση, είναι ιδιαίτερα σημαντικές για όσες εξαρτώνται από εφοδιαστικές αλυσίδες.

Για παράδειγμα ένας φούρνος που λειτουργεί σε μια τουριστική περιοχή. Όπως οι περισσότεροι φούρνοι, προμηθεύονται πρώτες ύλες όπως αλεύρι και ζάχαρη από διάφορους προμηθευτές. Ωστόσο, τα έσοδά του παρουσιάζουν εποχικές διακυμάνσεις: κορυφώνονται τους θερμούς μήνες, όταν υπάρχουν τουρίστες, και μειώνονται σημαντικά την υπόλοιπη περίοδο.

Για να διαχειριστεί αποτελεσματικά τη ρευστότητά του, ο φούρνος μπορεί να προσαρμόζει τους όρους πληρωμής ανάλογα με την εποχή. Κατά τους πιο ήσυχους μήνες, όπου οι προμήθειες είναι περιορισμένες και το διαθέσιμο ρευστό περισσότερο, μπορεί να μειώσει τις ημέρες πληρωμής από 60 σε 15. Η ταχύτερη εξόφληση μπορεί να βοηθήσει στη διαπραγμάτευση κάποιας έκπτωσης από τους προμηθευτές, μειώνοντας το κόστος.

Αντίθετα, στην περίοδο αιχμής όπου οι ανάγκες είναι μεγαλύτερες και τα μετρητά πιο περιορισμένα ο φούρνος μπορεί να επεκτείνει το χρονικό διάστημα εξόφλησης στις 60 ή και 90 ημέρες. Με αυτόν τον τρόπο διατηρεί ρευστότητα για τις άμεσες ανάγκες, αξιοποιώντας παράλληλα την πίστωση των προμηθευτών.

Ωστόσο, αν και η προσαρμογή των όρων πληρωμής μπορεί να είναι μια έξυπνη στρατηγική, η σαφής επικοινωνία είναι απαραίτητη. Αν οι προμηθευτές αρχίσουν να λαμβάνουν καθυστερημένες πληρωμές χωρίς προειδοποίηση, ενδέχεται να καταστήσουν αυστηρότερους τους όρους τους ή να απαιτήσουν προκαταβολική πληρωμή. Γι' αυτόν τον λόγο, οποιαδήποτε αλλαγή στις πρακτικές πληρωμών θα πρέπει να συζητείται εκ των προτέρων.

5. Ποιο είναι το φυσιολογικό επίπεδο Μέσων Πληρωμών που παρατηρείται στον τομέα;

Για να αξιολογηθεί αν η επιχείρηση διαχειρίζεται αποτελεσματικά τις υποχρεώσεις της προς προμηθευτές, είναι σημαντικό να συγκριθούν οι Μέσες Ημέρες Πληρωμής του οργανισμού με άλλες επιχειρήσεις του ίδιου κλάδου. Αυτή η σύγκριση μπορεί να αποκαλύψει εάν χρειάζονται προσαρμογές στις πρακτικές διαχείρισης των πληρωμών σας.

Οι συνήθεις όροι πληρωμής διαφέρουν από κλάδο σε κλάδο. Για παράδειγμα, οι κατασκευαστικές εταιρείες συχνά έχουν μεγαλύτερες προθεσμίες πληρωμής λόγω της πολυπλοκότητας των εφοδιαστικών τους αλυσίδων, ενώ οι εταιρείες

HDB ACADEM

τεχνολογίας μπορεί να λειτουργούν με μικρότερους όρους, καθώς εξαρτώνται λιγότερο από φυσικά αγαθά.

Αν ο δείκτης της επιχείρησής είναι σημαντικά υψηλότερος ή χαμηλότερος από τον μέσο όρο του κλάδου, αυτό μπορεί να αποτελεί ένδειξη αδυναμίας. Ίσως η επιχείρηση πληρώνει τους προμηθευτές βραδύτερα από τον ανταγωνισμό ή ταχύτερα απ' όσο χρειάζεται, κάτι που μπορεί να επηρεάσει αρνητικά τις ταμειακές της ροές.

Η παραμονή κοντά ή κάτω από τον μέσο όρο του κλάδου μπορεί να αποτελέσει ανταγωνιστικό πλεονέκτημα. Σε αγορές με έντονο ανταγωνισμό η επιχείρηση πληρώνει τους προμηθευτές ταχύτερα από τους ανταγωνιστές το οποίο μπορεί να οδηγήσει σε εκπτώσεις ή πιο ευνοϊκούς όρους συνεργασίας.

6. Πώς να Βελτιώσετε τις Μέσες Ημέρες Πληρωμής σας;

Οι Μέσες Ημέρες Πληρωμής αποτελούν μόνο ένα μέρος ενός ευρύτερου συνόλου χρηματοοικονομικών δεικτών που καθοδηγούν τόσο τις βραχυπρόθεσμες όσο και τις μακροπρόθεσμες επιχειρηματικές αποφάσεις. Αν και δεν λειτουργεί μεμονωμένα, ο δείκτης αυτός παίζει καθοριστικό ρόλο στην κατανόηση του πόσο αποτελεσματικά διαχειρίζεται μια εταιρεία τις εκροές ρευστού.

Για να βελτιωθεί η απόδοση του δείκτη, πρέπει να ληφθούν υπόψη οι παρακάτω βέλτιστες πρακτικές:

- Παρακολούθηση του δείκτη κάθε μήνα, ώστε να εντοπιστούν έγκαιρα τάσεις ώστε να προσαρμοστεί η στρατηγική.
- Καθορισμός των όρων πληρωμής που κυμαίνονται συνήθως από 15 έως 90 ημέρες. Όταν είναι υπερβολικά μεγάλοι, μπορεί να υποδηλώνουν κακή διαχείριση ρευστότητας· όταν είναι πολύ μικροί, ίσως χάνετε ευελιξία χωρίς ουσιαστικό όφελος.
- Επέκταση των όρων πληρωμής όταν η επιχείρηση χρειάζεται επιπλέον ρευστότητα.
- Συντόμευση των όρων όταν υπάρχει επαρκής ρευστότητα, ώστε να επωφεληθεί ο οργανισμός από εκπτώσεις προμηθευτών και να βελτιωθούν τα περιθώρια κέρδους.
- Ανάπτυξη σχέσεων εμπιστοσύνης με τους προμηθευτές, ώστε να μπορεί να διαπραγματευτεί ευνοϊκότερους όρους όταν χρειαστεί προσφέροντάς ένα ευέλικτο εργαλείο για τη διατήρηση της οικονομικής σταθερότητας.

Η διαρκής παρακολούθηση και διαχείριση των Μέσων Ημερών Πληρωμής είναι ζωτικής σημασίας για κάθε επιχειρηματία που στοχεύει στη μακροπρόθεσμη χρηματοοικονομική υγεία της επιχείρησης. Αυτό ισχύει ιδιαίτερα σε

HDB ACADEM

ανταγωνιστικούς κλάδους, όπου η ισχυρή διαχείριση ρευστότητας είναι απαραίτητη για την επιβίωση.

Με τη συνεπή παρακολούθηση του δείκτη και την ανάλογη προσαρμογή της στρατηγικής σας, μπορείτε να διατηρείτε ισχυρές σχέσεις με τους προμηθευτές και ταυτόχρονα να προστατεύετε τη συνολική οικονομική θέση της επιχείρησής.

HDB ACADEM